

PART OF YOUR LIFE



Dans le cadre de son développement WIKA INSTRUMENTS Recrute un/une

Technico- commercial(e) junior - CDI

Nbre de poste à pourvoir : 2

- 1 Région Parisienne & Haut de France
- 1 Région Auvergne Rhône Alpes

Après une période de formation et d'intégration vous rejoindrez notre service commercial où vous exercerez, pendant 4 mois, la fonction de technico-commercial interne avant de rejoindre votre région où vous exercerez la fonction de commercial externe pendant un an.

A la suite de cette période d'accompagnement pendant laquelle vous profiterez d'un coaching personnalisé de votre chef des ventes, nous vous proposerons de prendre la responsabilité d'un secteur géographique en autonomie de fonctionnement.

- Anime & développe un portefeuille de clients et prospects sur le secteur géographique d'un commercial confirmé sur toute la gamme Wika et sur les segments de marché définis
- Participe à la construction et à la réalisation du budget des Ventes sur son secteur suivant les orientations de la politique commerciale
- Définit les conditions commerciales de ses clients dans le progiciel de gestion, réalise les offres des prospects et projets qu'il découvre et assure le suivi commercial jusqu'à la conclusion des projets sur lequel il est personnellement impliqué
- Est à l'écoute de l'évolution du marché et de la concurrence, et remonte les informations principales au responsable Marketing par l'intermédiaire du CRM qu'il veillera à entretenir régulièrement
- Assure un reporting hebdomadaire, mensuel de qualité sur son activité auprès de son responsable hiérarchique.
- Représente la société et sa direction auprès de la clientèle avec majoritairement un contact « face to face ».
- Participe aux manifestations organisées par le Resp. communication, ainsi qu'aux enquêtes & plans d'actions spécifiques produit et marché des Responsables Commerciaux Produits
- Consacre au minimum 70 % de son temps à la création et au développement de nouvelles opportunités commerciales
- Implication complète dans la démarche d'amélioration continue

Votre profil :

- BAC +2/3 Technico-commercial ou formation technologique en Instrumentation, Mesures Physiques ou équivalent
- Une année de spécialisation commerciale serait un avantage
- Capacité d'initiative et de prise de décision
- Maîtrise des outils informatiques et bureautiques
- Connaissance de l'anglais et/ou de l'allemand technique et commercial
- Mobilité & autonomie

Notre entreprise

WIKA Instruments existe depuis 1963. WIKA est localisée à Herblay (95) et Montpellier (34). Son chiffre d'affaires de 27 millions € est en progression constante.

WIKA Instruments possède deux filiales :

- TEMPRE Services pour toutes les fonctions supports d'une entreprise Industrielle

- DH KUBLER, à Herblay (95) pour les instruments d'étalonnage et le laboratoire COFRAC et à Staffelfelden (68) pour les instruments de niveau.



Part of your business

PART OF YOUR LIFE



Nous vous offrons :

- Poste en home office. Rémunération attractive + véhicule<!--?xml:namespace prefix = "o" ns = "urn:schemas-microsoft-com:office:office" /-->
- Salaire sur 13 mois + part variable

Contact

WIKA Instruments

Responsable Ressources
Humaines
Laurence BALTHASAR

BP 80261
95615 Cergy-Pontoise cedex
France

Tel. :
0820 95 10 10 (0.15€/mn)

E-mail:
ressources-humaines@wika.com



Part of your business